



HM Akademie  
St. Gallen

# HM Akademie St. Gallen

Diploma in Law and Business



*Wir freuen uns, dass die HM Akademie St. Gallen nunmehr ins 15. Jahr startet. Bisher haben über 500 Associates in fast 30 Jahrgängen das Programm besucht. Das ist ein großer Erfolg, auf den wir wirklich stolz sind. Die HM Akademie St. Gallen verbindet fachliche Ausbildung auf höchstem Niveau mit persönlicher Entwicklung und das alles zugeschnitten auf die besonderen Anforderungen, denen unsere jungen Anwältinnen und Anwälte in der täglichen Beratung unserer Mandanten begegnen. Hinzu kommen der besondere Zusammenhalt und Teamspirit, der die Teilnehmerinnen und Teilnehmer eines jeden Jahrgangs verbindet – auch das ist ein wichtiger Teil unserer HM Akademie St. Gallen.*

Thomas Müller, Dr. Bernd Wirbel

## Herzlich willkommen zur HM Akademie St. Gallen!

*Liebe Studierende  
und Interessenten,*

Wir freuen uns ganz besonders, dass wir mittlerweile fünfzehn äußerst erfolgreiche Jahre HM Akademie St. Gallen zurückblicken konnten! Dieses Weiterbildungs-programm ist damit für unsere Juristinnen und Juristen ein fest etablierter Bestand-teil in unserer Sozietät, der am Markt seines-gleichen sucht.

Seit knapp zehn Jahren sind Partnerinnen und Partner, die die HM Akademie St. Gallen als Associates selbst durchlaufen haben als Dozentinnen und Dozenten im HM Akademie-Programm tätig. Diese Erfolge erfüllen uns mit Freude und Stolz, denn darauf haben Teil-nehmerinnen und Teilnehmer, Dozentinnen und Dozenten und wir vom Organisations-team seit Jahren hingearbeitet.

Mit mehrtägigen Modulen pro Jahr ist die HM Akademie St. Gallen ein bedeutendes Projekt. Hierdurch ist natürlich auch die Beteiligung unserer Sozien und Counsel als Dozentinnen und Dozenten an den Veranstaltungen ganz erheblich gewachsen, und wir freuen uns, dass so viele von ihnen sich regelmäßig begeistert engagieren. Und besonders wichtig ist uns natürlich die große positive Resonanz zu unserem Fortbildungsprogramm, die deutlich macht, dass die HM Akademie St. Gallen in unserer Kanzlei ein fester Bestandteil ist und sich sowohl bei den Teilnehmerinnen und Teilnehmern als auch bei den lehrenden Sozien und Counsel als „Teil von uns“ etabliert hat. Trotzdem sehen wir uns wie seit jeher in der Pflicht, den Lehrplan kontinuierlich an aktuelle Entwicklungen, an die Bedürfnisse unserer Associates und unserer Sozietät sowie an das laufend eingeholte Feedback anzupassen. Auch in jüngerer Zeit hat es daher wieder einige Neuerungen gegeben.

Der herzliche Dank an die St. Galler Dozentinnen, Dozenten, Organisa-torinnen und Organisatoren für die exzellente und kollegiale Zusam-men-arbeit darf an dieser Stelle nicht fehlen. Sie tragen wesentlich zum Gelingen bei. In diesem Sinne wünschen wir Ihnen und uns auch weiterhin spannende Zeiten mit der HM Akademie St. Gallen! Wir freuen uns schon auf die kommenden Jahre!



Dr. Viola Sailer-Coceani  
Partnerin  
bei Hengeler Mueller

*Herzlich Ihre Viola Sailer-Coceani*

## Die betriebswirtschaftliche Perspektive



**Prof. Dr. Bruno Mascello**  
LL.M. Rechtsanwalt EMBA HSG  
Direktor der Executive School  
of Management, Technology  
and Law der Universität  
St. Gallen und akademischer  
Leiter der HM Akademie St.  
Gallen

Reicht es Mandanten heute noch, von ihren juristischen Beratern «nur» korrekten Rechtsrat zu erhalten? Schaut man sich verschiedene Studien aus dem In- und Ausland an, in welchen Mandanten zu ihren Erwartungen befragt wurden, zeigt sich, dass die juristische Fachexpertise vorausgesetzt wird. Darüber hinaus erwarten die Mandanten jedoch auch, dass die Rechtsauskunft für sie nicht nur nützlich und direkt umsetzbar ist, sondern auch die sogenannten Serviceleistungen abgedeckt werden. Nicht zuletzt sind es gerade diese nicht juristischen Elemente, welche regelmässig die Zufriedenheit der Mandanten mitbeeinflussen. Es ist für Anwältinnen und Anwälte heute deshalb wichtig, über den juristischen «Tellerrand» hinauszuschauen und die Mandanten, deren Geschäft und die wirtschaftlichen Zusammenhänge zu kennen (Stichwort: know your customer).

Das universitäre Jura-Studium und die anwaltliche Aus- und Weiterbildung nehmen erfahrungsgemäss wenig Rücksicht auf diese Umstände und Mechanismen. Die meisten Anwältinnen und Anwälte tretend oft ohne betriebswirtschaftliche Kenntnisse ins Berufsleben. Diese Lücke will die HM Akademie St. Gallen schliessen. Denn versteht man, welche Rolle der betriebswirtschaftliche Kontext in der wirtschaftsrechtlichen Beratung spielt, kann dieses Zusatzwissen nutzenstiftend für die eigene Beratung eingebracht werden.

Die Absolventinnen und Absolventen dieses Lehrgangs lernen die Funktionsweise eines Unternehmens und die Herausforderungen der Unternehmer und Vorstände besser zu verstehen. Es werden Kenntnisse in allen für die Unternehmensführung wichtigen Disziplinen vermittelt und laufend aktualisiert. Damit sind die Anwältinnen und Anwälte in der Lage, mit ihren Mandanten auf Augenhöhe in deren Sprache über unternehmerische Situationen zu diskutieren.

So wird zum Beispiel mit dem St. Galler Management Modell die strukturelle Basis für den Einstieg in die Betriebswirtschaftslehre gelegt und der Bogen für die später behandelten Inhalte zum „Management“ gespannt. Und weil Unternehmensführung mit

der Festlegung der Strategie beginnt, gehen wir den Fragen nach der optimalen Positionierung eines Unternehmens, der Schaffung eines einzigartigen Unterscheidungsmerkmals und der Bildung eines funktionierenden Geschäftsmodells nach. Denn Unternehmen sind erfolgreich, wenn sie sich permanent verändern und mit Innovationen Wettbewerbsvorteile schaffen. Schliesslich verlangt erfolgreiches Unternehmertum den professionellen Umgang mit Zahlen. Mit der Erarbeitung der Grundlagen im Accounting wird das Zahlenwerk eines Unternehmens verstanden und der finanzielle Erfolg messbar gemacht. Gerade im Transaktionsgeschäft sind Kennziffern zur Liquidität, Ertrag und Substanz eines Unternehmens entscheidende Grössen und die Kenntnis der wichtigsten Methoden zur Unternehmensbewertung relevant. Verschiedene Möglichkeiten der Finanzierung werden besprochen und in Zusammenhang mit den juristischen Konstrukten zur Transaktionsfinanzierung gestellt.

Neben den juristischen und betriebswirtschaftlichen Elementen bilden die Module zu den sogenannten Social bzw. Soft Skills den dritten Teil der HM Akademie St. Gallen. Sie stellen den Menschen in den Mittelpunkt und geben Gelegenheit, die wichtigsten Fertigkeiten im Umgang mit Mandanten und für die Arbeit im Team zu trainieren. Studien zeigen, dass Mandanten die Fähigkeiten ihrer Anwälte zur Kommunikation und zur Zusammenarbeit nicht nur sehr hoch einschätzen, sondern diese Fähigkeiten auch zentral für die Beurteilung der Qualität der anwaltlichen Arbeit sind. Überdies dienen sie als wichtige Treiber beim Aufbau der Vertrauensbeziehung zu den Mandanten. Dieser Teil adressiert Themen zu Kommunikation, Präsentation, Leadership und Verhandeln. Damit soll dazu beigetragen werden, dass die Teilnehmenden auch in besonders schwierigen Situationen und unter großem Druck erfolgreich bestehen.

Über 600 Anwältinnen und Anwälte der Kanzlei haben die HM Akademie St. Gallen bereits besucht. Dies erfüllt Hengeler Mueller und die Universität St. Gallen mit Freude und Stolz! Damit gehört Hengeler Mueller klar zur Spitze, wenn es um die Förderung von Associates im Kanzleimarkt Deutschlands geht.

*Prof. Dr. Bruno Mascello*



Weiterbildungszentrum  
der Universität St. Gallen

## Idee und Aufbau der HM Akademie St. Gallen

Jurakennnisse allein machen noch keinen guten Anwalt. Mindestens ebenso wichtig sind das Verständnis für die unternehmerischen Entscheidungen und wirtschaftlichen Herausforderungen unserer Mandanten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick und der Blick für die größeren Zusammenhänge. Unsere HM Akademie St. Gallen komplettiert die Ausbildung „on the job“ – mit praktischem Nutzen und akademischem Abschluss.



*„Die HM-Akademie bedeutet für mich... intensive Zeit für umfassende Fortbildung und Austausch mit meinen Kollegen.“*

Dr. Antonia Hösch,  
Partnerin  
bei Hengeler Mueller

### Ausbildungsgarantie für jeden Associate

Uns ist wichtig, dass unser Fortbildungsprogramm nicht nur Senior Associates oder einigen wenigen Associates zur Verfügung steht. Daher werden alle Associates bei ihrem Eintritt bei Hengeler Mueller automatisch als Teilnehmer der HM Akademie St. Gallen eingeschrieben. Je nach Eintrittsdatum findet die erste Akademie-Veranstaltung nach spätestens sechs Monaten statt.

Das Curriculum haben wir inhaltlich auf den Karriereweg als Associate abgestimmt. Es ist auf mehrere Jahre angelegt und modular aufgebaut. Die Associates besuchen pro Jahr zwei Module. So können Sie Ihre Fortbildung über Ihre Associate-Zeit hinweg verlässlich einschätzen.

Die Associates durchlaufen das Curriculum in festen Jahrgängen, das heißt mit denjenigen Kolleginnen und Kollegen, die im selben Zeitraum angefangen haben. Dadurch entsteht über die Jahre ein standortübergreifender Zusammenhalt, ein „Class of“-Gefühl, das viele Associates ganz besonders schätzen.

### Fortbildung in Wirtschaft, Recht und Soft Skills

Das Curriculum der HM Akademie St. Gallen bietet allen Associates eine umfassende fachliche Ausbildung. Wir haben das Programm in Kooperation mit der Executive School of Management, Technology & Law der Universität St. Gallen nach den Anforderungen unserer anwaltlichen Praxis maßgeschneidert. Es beruht auf drei Säulen: Wirtschaft, Recht und Soft Skills.

Der Blick über den juristischen Tellerrand ist aus unserer Sicht unerlässlich. Als Wirtschaftsanzwältinnen und -anwälte beraten wir Mandanten bei unternehmerischen Entscheidungen. Wir müssen also nicht nur unser fachliches Handwerk verstehen, sondern auch ein tiefgreifendes Verständnis für das Geschäft unserer Mandanten entwickeln. Dazu dienen die Kompetenzen in der Betriebs- und Volkswirtschaftslehre, die wir in der HM Akademie St. Gallen vermitteln. Mit den Soft Skills wollen wir ganz gezielt den Menschen im Juristen ansprechen. Sich mit Kommunikationstechniken, Verhandlungsführung oder Leadership Skills auseinanderzusetzen, unterstützt Sie in Ihrer Entwicklung zur Anwaltpersönlichkeit.

Die Kurse in Wirtschaft und Soft Skills werden von Dozenten der Universität St. Gallen geleitet. Die juristischen Themen werden von Partnern und Counsel von Hengeler Mueller vermittelt, die zu diesem Zweck an der Universität St. Gallen akkreditiert wurden.

### Fortbildung mit akademischem Abschluss

Wir haben bewusst entschieden, kein reines Inhouse-Fortbildungsprogramm anzubieten, sondern mit der Universität St. Gallen einen kompetenten Partner zu wählen, dessen anerkannt hoher Qualitätsanspruch unseren Vorstellungen entspricht und der über einen exzellent qualifizierten Dozentenstamm verfügt.

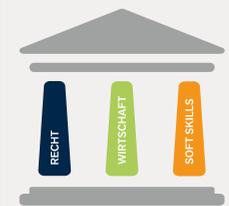
Ferner war uns wichtig, die Qualität des Fortbildungsprogramms und die erbrachten Leistungen der Teilnehmer auch nach außen kenntlich zu machen.



*„Der praktische Nutzen für die Mandatarbeit war leitend bei der Gestaltung des Curriculums.“*

Dr. Alexander Nolte  
Partner bei Hengeler Mueller

Die 3 Säulen der  
HM Akademie St. Gallen



## Ihr Fortbildungsplan



„Die HM Akademie St. Gallen bedeutet für mich ... zwei Wochen im Jahr maßgeschneiderte, fächerübergreifende Fortbildung mit Top-Dozenten, dazu das Wiedersehen und Zusammenwachsen als Jahrgang. Ein super Programm.“

Dr. Ingo Berner  
Partner  
bei Hengeler Mueller

Mit Ihrem Eintritt bei Hengeler Mueller werden Sie automatisch Teilnehmer der HM Akademie St. Gallen.

Ob Sie im März oder im Oktober mit dem ersten Modul starten, hängt von Ihrem Eintrittsdatum ab. Wenn Sie zwischen dem 1. September eines Jahres und dem 31. Januar des folgenden Jahres bei uns beginnen, starten Sie im März. Wenn Sie zwischen dem 1. Februar und 31. August eines Jahres beginnen, besuchen Sie das erste Modul im Oktober.

Das jeweils erste und letzte Modul führt Sie auf den Campus der Executive School in St. Gallen. Für alle anderen Module müssen Sie nicht ganz so weit reisen. Diese finden in der Umgebung von Frankfurt oder Düsseldorf statt, aktuell in Seeheim bei Frankfurt.

Sie erlangen vertiefte Kenntnisse in den grundlegenden Bereichen Recht, Wirtschaft und Soft Skills und erwerben zudem Credit Points an der Universität St. Gallen.

Noch während Ihrer Zeit als Senior Associate bei Hengeler Mueller schließen Sie die HM Akademie St. Gallen ab und erhalten nach erfolgreichem Bestehen einen entsprechenden Nachweis der Universität St. Gallen. Auf Ihrem Konto können Sie nun zudem Credit Points verbuchen – und ein fundiertes und breit gefächertes Wissen in den Bereichen Recht, Wirtschaft und Soft Skills.

### Fortbildung schwarz auf weiß

Welchen Weg Ihre Karriere auch nehmen wird, die Kenntnisse, sowie die Credit Points, die Sie während Ihres Studiums bei uns erwerben (drei für jedes erfolgreich absolvierte Modul), bleiben Ihnen erhalten – in jedem Fall ein visibler Leistungsnachweis für Ihren Lebenslauf!

Im Rahmen des Bologna-Systems besteht ferner die Möglichkeit, dass Sie sich die Credit Points anderer Universitäten weltweit anrechnen lassen können.

## Terminübersicht 2025

	Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa	So	Modul	Jahrgang
<b>Januar</b>			1	2	3	4	5		
	6	7	8	9	10	11	12		
	13	14	15	16	17	18	19	II	30
	20	21	22	23	24	25	26		
	27	28	29	30	31	1	2	V	27
<b>Februar</b>	3	4	5	6	7	8	9	IV	28
	10	11	12	13	14	15	16		
	17	18	19	20	21	22	23	III	29
	24	25	26	27	28	1	2		
<b>März</b>	3	4	5	6	7	8	9		
	10	11	12	13	14	15	16	I	31
	17	18	19	20	21	22	23	VII	25/26
	24	25	26	27	28	29	30	IX	23/24
<b>August</b>					1	2	3		
	4	5	6	7	8	9	10		
	11	12	13	14	15	16	17	X	23/24
	18	19	20	21	22	23	24	III	30
	25	26	27	28	29	30	31	VI	22/27
<b>September</b>	1	2	3	4	5	6	7		
	8	9	10	11	12	13	14	V	28
	15	16	17	18	19	20	21	IV	29
	22	23	24	25	26	27	28	II	31
	29	30	1	2	3	4	5		
<b>Oktober</b>	6	7	8	9	10	11	12	I	32
	13	14	15	16	17	18	19		
	20	21	22	23	24	25	26	VIII	25/26
	27	28	29	30	31				

## Beispielhafter Einblick

in ein HM Akademie-Modul

- Einführung in das anwaltliche Berufsrecht
- St. Galler Management-Modell als dreidimensionales Funktionsmodell der Unternehmensführung

### Einführung und Start HM Akademie St. Gallen

#### Das anwaltliche Berufsrecht

Für Neuzugelassene ab dem 1. August 2022 gesetzlich verpflichtend, bei uns schon seit langem Teil der HM Akademie: Kenntnisse im anwaltlichen Berufsrecht sind für die Sicherung der Qualität unserer anwaltlichen Dienstleistungen von grundlegender Bedeutung. Das anwaltliche Berufsrecht, das den Berufsangehörigen als Organen der Rechtspflege (§ 1 BRAO) besondere Rechte gewährt und Pflichten auferlegt, dient neben den Belangen der Rechtspflege vor allem dem Schutz der Unternehmen und Personen, die sich zur Wahrung ihrer Rechte unserer anwaltlichen Beratung bedienen. Wir vermitteln die anwaltlichen Grundpflichten aus BRAO, Berufsordnung und weiteren Vorschriften des Berufsrechts, helfen, Stolperfallen zu vermeiden, und machen Sie mit Verfahren und Institutionen der Berufsaufsicht vertraut.

#### Das St. Galler Management-Modell

Das St. Galler Management-Modell bildet den konzeptionellen Rahmen für die Vermittlung des Management-Wissens in der HM Akademie. Es stellt normative, strategische und operative Prozesse der Unternehmensführung im Gesamtzusammenhang dar und erklärt, wie „run the business“ und „develop the business“ im Unternehmen funktionieren. Das Modell dient der Einordnung und Strukturierung der Themen, die im ökonomischen Teil des Curriculums der HM Akademie behandelt werden.

### M&A I

#### Einführung in den Unternehmenskauf, Due Diligence, M&A-Verträge

Was Sie im Studium wahrscheinlich nicht gelernt haben: Wie läuft ein Unternehmenskauf ab, auf welche Rechtsprobleme und Risiken muss ein Unternehmensverkäufer oder -käufer achten, wie schreibt man einen Unternehmenskaufvertrag? Unsere Praktiker sagen Ihnen, worauf es ankommt, und machen Sie mit der Hengeler Mueller M&A-Musterdokumentation vertraut – von der Vertraulichkeitsvereinbarung bis zum Kaufvertrag und Closing Memorandum.

#### Accounting I und II

Die quantitative Erfassung von Zielen, Prozessen und Ergebnissen unternehmerischer Aktivitäten wird durch ein modernes Rechnungswesen sichergestellt. In dieser Veranstaltung werden die bedeutendsten Grundsätze der Buchführung nach deutschen und internationalen Rechnungslegungsstandards vermittelt. Außerdem wird das „Lesen“ von Geschäftsberichten und die zuverlässige Interpretation von Bilanzen und Gewinn- und Verlustrechnungen geschult. Anhand wichtiger Kennziffern des Unternehmenscontrollings werden sodann Entwicklungen im Zeitablauf analysiert und steuerbar gemacht. Die wesentlichen Ergebnistreiber im Unternehmen werden sichtbar.

#### Selbstmanagement

Mein Verhalten in Führungs-, Verhandlungs- und Kommunikationssituationen hängt wesentlich von meiner Persönlichkeitsstruktur ab. Damit ich mich in anspruchsvollen Situationen optimal verhalte, muss ich meine eigenen wesentlichen Persönlichkeitsmerkmale und deren typische Auswirkungen auf andere kennen. In dieser Veranstaltung wird vermittelt, wie ich mich selber führen muss, um andere erfolgreich zu führen.

- Einführung in den Unternehmenskauf (Ablauf, Strukturierung, Dokumentation, typische Rechtsprobleme)
- Durchführung einer Due Diligence
- Der Unternehmenskaufvertrag: Behandlung der wesentlichen Klauseln und Probleme eines Unternehmenskaufvertrags, Hengeler Mueller M&A-Vertragsmuster

- Grundsätze der Buchführung nach deutschen und internationalen Rechnungslegungsstandards
- Verstehen und Interpretieren von Geschäftsberichten: Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Mittelflussrechnung

- Typologie der Persönlichkeit und deren Außenwirkungen
- Umgang mit eigenen Persönlichkeitsmerkmalen in Führungssituationen

## Ihre Dozenten der Universität St. Gallen



Dozent für Verhandeln  
unter Druck

### Dr. med. Adel Abdel-Latif, MBA

ist einer von wenigen weltweit existierenden Ghost Negotiator und CEO der „Dr. Abdel-Latif Akademie für Verhandlungsführung“. Der Verhandlungsprofi berät hochkarätige Kunden in schwierigen Verhandlungen diskret, für die Gegenseite unsichtbar, aus dem Hintergrund.

Er ist Lehrbeauftragter für strategische und taktische Verhandlungsführung an der Executive School der Universität St. Gallen (ES-HSG).

Sein im Redline-Verlag publizierter Bestseller „Quick & Dirty“ gilt als Standardwerk der modernen Verhandlungs- und Managementliteratur. Der Verhandlungsberater, promovierte Mediziner/Radiologe, Buchautor, Dozent und Wirtschaftskolumnist ist Träger eines MBA, zertifizierter Globaler Verhandlungsexperte (HSG), zertifizierter Coach of Professional Development (ICF) und Weltmeister im Kickboxen.



Dozent für Kommunikation in der Transaktion und interkulturelle Kommunikation

### Prof. Dr. Martin J. Eppler

ist seit 2009 Professor an der Universität St. Gallen und dort auch geschäftsführender Direktor des Instituts für Medien- und Kommunikationsmanagement. Er hat Gastprofessuren an verschiedenen Universitäten in Asien und Europa innegehabt und war als Berater für unterschiedliche Organisationen und Unternehmen tätig, u.a. die Vereinten Nationen, Philips, UBS, Daimler, Swiss Re. Der Forschungsschwerpunkt liegt in den Bereichen Wissensmanagement, Wissensvisualisierung und Managementkommunikation – Themen, zu denen er auch zahlreiche Aufsätze und Publikationen veröffentlicht hat.

### Renate Glaser

arbeitete mehrere Jahre als Wissenschaftlerin in Forschung und Lehre und war danach in beratender und gestaltender Rolle in bildungsnahen Kulturprojekten tätig. Das Interesse an der Arbeit mit Menschen und deren Entwicklung führte sie anschließend in die interne Personalarbeit. Über zehn Jahre hinweg sammelte sie hier in unterschiedlichen Linien- und Leitungsfunktionen Führungs- und Managementenerfahrung, im Wesentlichen im Telekommunikations- und Dienstleistungssektor. Zuletzt leitete sie die Personal- und Organisationsentwicklung eines großen Internetdienstleisters und verantwortete hier auch alle Change-Management-Prozesse.

Aus ihren spezifischen Interessen und Überzeugungen leiten sich heute auch ihre Arbeitsschwerpunkte als selbstständige Beraterin ab: die Begleitung von Organisationen in Veränderungsprozessen mit Schwerpunkt M&A, die Implementierung von HR-Prozessen und – Strukturen – mit Schwerpunkt Personal- und Organisationsentwicklung – sowie das Coaching von Führungskräften, Projekt- oder Linienmitarbeitern und Teams.



Dozentin für Feedback,  
Teamentwicklung

### Dr. Carolin Güssow

absolvierte ihr Volkswirtschaftsstudium an der Universität Konstanz. Während ihres Studiums engagierte sie sich an den Lehrstühlen für Statistik und Wirtschaftspolitik. 2002 kam sie als Assistentin und Doktorandin an das Institut für Empirische Forschung und Wirtschaftspolitik (FEW-HSG) der Universität St. Gallen zu Prof. Dr. Franz Jaeger. Seit 2003 arbeitet sie intensiv am Simulationsmodell SwissSim mit. Ihre Doktorarbeit „Die Ökonomie der Spende“ schloss sie 2008 nach einem Stipendium in den USA ab. Sie ist bis heute Lehrbeauftragte der HSG für Volkswirtschaftslehre. Seit 2014 ist sie Geschäftsführerin des Montagsforums, einer öffentlichen Vorlesungsreihe.



Dozentin für Ökonomische Grundlagen



Dozent für Investitionsmanagement

### Dr. Stefan Jaeger

war zehn Jahre lang Managing Director der Almafina, einer SunGard Company, einem Anbieter systembasierter Lösungen und konzeptioneller Beratung für Banken und Unternehmen in den Bereichen Asset- und Liability-Management sowie Risikomanagement. Heute ist Stefan Jaeger Leiter der Abteilung Beratung & Vertrieb Anlagenkunden bei der Raiffeisen Schweiz Genossenschaft. Zuvor war Stefan Jaeger bei Wegelin & Co., Privatbankiers als Mitglied der Geschäftsleitung und als CEO der Notenstein Privatbank AG, St. Gallen tätig. Er war außerdem Mitglied des Aufsichtsrats der Finanzmarktaufsicht Liechtenstein (FMA) für die Mandatsperiode 2005 bis 2009. Weiterhin nimmt er Lehraufträge an den Universitäten St. Gallen und Ho Chi Minh City (Vietnam) in den Bereichen Portfoliotheorie, derivative Instrumente, Risikomanagement und Corporate Governance wahr.



Dozent für Feedback geben und nehmen

### Ulrich Königswieser

Studium der Wirtschaftswissenschaften, Mag.rer.soc.oec. Ausbildung in Gruppendynamik, Systemische Berater-Langzeitausbildung.

Am Beginn der Laufbahn von Ulrich Königswieser standen Trainer- und Beratertätigkeiten im Netzwerk einer systemischen Beratergruppe. Es folgten einige Jahre Beratungstätigkeit im Bereich Handel/Industrie, Banken und Non-profit-Organisationen als Mitarbeiter eines internationalen Beratungsunternehmens. Seine Tätigkeitsschwerpunkte: Begleitung von komplexen Veränderungsprozessen, Kulturveränderungsprozessen, Führungskräfteentwicklung, Multiprojektmanagement, Strategie- und Leitbildentwicklung, Optimierung von Geschäftsprozessen, Merger- und Fusionsprozesse. Er leitet den strategischen Schwerpunktbereich Internationalisierung und arbeitet daher in verstärktem Maß in Europa sowie in Asien. Er ist Managementtrainer und Coach. Darüber hinaus ist er Lehrbeauftragter an internationalen Universitäten.

### Prof. Dr. Peter Leibfried

ist Professor für Audit und Accounting sowie Geschäftsführender Direktor des Instituts für Accounting, Controlling und Auditing an der Universität St. Gallen. Er ist Mitglied des Rechnungslegungsgremiums Swiss GAAP FER, der Oberaufsichtskommission Berufliche Vorsorge sowie mehrerer Verwaltungs- und Aufsichtsräte. Neben verschiedenen anderen Aktivitäten war Peter Leibfried langjähriger Mitgründer, Vorstand und Geschäftsführer der auf Beratung und Training in kapitalmarktorientierter Rechnungslegung spezialisierten FAS AG, Akademie für Internationale Rechnungslegung, Stuttgart, und Projektleiter bei Arthur Andersen. Seine Forschungsschwerpunkte liegen in den Bereichen internationale Rechnungslegung, Wirtschaftsprüfung, Financial Governance und Kapitalmarkt.



Dozent für Accounting

### Prof. Dr. Bruno Mascello

LL.M., Rechtsanwalt, EMBA-HSG

ist in der Schweiz als Rechtsanwalt zugelassen. Er ist heute Akademischer Direktor und Dozent im Geschäftsbereich Law & Management der Executive School of Management, Technology and Management der Universität St. Gallen sowie Studienleiter des MLP-HSG Programms. Schwerpunkte seiner wissenschaftlichen Tätigkeit liegen an der Schnittstelle von Recht und Betriebswirtschaft. Zuvor war er bei der Zurich Financial Services als Rechtskonsulent und in verschiedenen führenden Managementpositionen der globalen Rechtsfunktion tätig (zuletzt als Chief Operations Officer Group Legal und Regional General Counsel Middle East). Bevor er zur Zurich kam, arbeitete er als Rechtsanwalt in einer international tätigen wirtschaftsorientierten Anwaltskanzlei in Zürich.



Academic Director Law & Management Legal Management



Dozentin für Leadership

### Felicitas Morhart

ist Professorin für Marketing an der HEC Lausanne, Universität Lausanne. Sie studierte Kommunikationswissenschaft, Organisationspsychologie und Medienrecht an der Ludwig-Maximilians-Universität (LMU) in München, Deutschland. Im Jahr 2008 promovierte sie an der Universität St. Gallen in Marketing und verbrachte neun Monate als Gastwissenschaftlerin an der University of Michigan, Ann Arbor. Im Jahr 2009 kam Felicitas als Assistenzprofessorin an die Universität Lausanne, wo sie 2014 zur ordentlichen Professorin ernannt wurde. Felicitas Morharts Forschungsinteresse dreht sich um die Frage, wie Unternehmen durch ihre Marketing- und Branding-Aktivitäten Sinn und Wohlbefinden für Stakeholder (insbesondere Kunden, Mitarbeiter, Manager und die Gesellschaft) schaffen können. Ihre zentralen Arbeiten liegen an der Schnittstelle von Marketing, Management/ Führung und Wirtschaftsethik, wie zum Beispiel ihre Arbeiten zu markenspezifischer transformationaler Führung, transformationalem Verkauf, Markenauthentizität und eudaimonischem Konsum.



Dozent für Bankwirtschaft

### Prof. Dr. Stefan Morkötter

ist geschäftsführender Direktor am St. Gallen Institute of Management in Asia (SGI-HSG), dem lokalen Institut der Universität St. Gallen in Singapore. Seine Forschungsschwerpunkte liegen in den Bereichen Banking, Wealth Management, Kreditrisiken sowie Private Equity. Als Assistenzprofessor gehört Stefan Morkötter zur School of Finance der Universität St. Gallen und unterrichtet auf der Bachelor- und Master-Stufe sowie im MBA- und EMBA-Programm und verschiedenen Weiterbildungsprogrammen der Universität St. Gallen.

Stefan Morkötter studierte Betriebswirtschaftslehre am Dartmouth College, der Universität Münster sowie der Universität St. Gallen, an der er das Master- und das Promotionsstudium abschloss. Es folgten Forschungsaufenthalte u.a. an der University of Oxford. Von 2008 bis 2012 unterrichtete er als Gastprofessor regelmäßig an der Shanxi University of Finance and Economics in Taiyuan,

China. Von 2007 bis 2013 war Stefan Morkötter Mitarbeiter des Schweizerischen Institutes für Banken und Finanzen an der Universität St. Gallen und sammelte zuvor praktische Erfahrungen in der Finanzindustrie bei einer Europäischen Großbank. Er ist zudem Gastforscher an der Singapore Management University.

### Robert P. G. Ruttmann

arbeitet als Direktor im Investment Office der Bank Julius Bär. Davor arbeitete Herr Ruttmann in verschiedenen Positionen im Global Investment Products and Strategy Committee Office der Bank Credit Suisse AG, wie auch als Aktienanalyst und -stratege im Global Research der Bank. Er ist außerdem als Dozent im Executive MBA Programm der Universität St. Gallen tätig, wo er zu diversen finanzspezifischen Themen referiert. Robert Ruttmann verfügt über zwei Masterdiplome der Universität St. Gallen in Banking and Finance und in International Affairs & Governance. Sein Grundstudium in der Volkswirtschaftslehre absolvierte er am Bates College, USA. Herr Ruttmann ist in Südafrika geboren und aufgewachsen.



Dozent für Transaktionsfinanzierung

### Stefan Spies

gehört zu den führenden Coaches im TopManagement. Seit 1999 profitieren Führungskräfte von dem Knowhow des Theatermenschen: Indem er die Werkzeuge von Regisseur und Schauspieler auf berufliche Situationen anwendet, erfüllt er den Wunsch, das eigene Auftreten in schwierigen beruflichen Begegnungen auf glaubhafte Art gestaltbar zu machen. Seine Vorträge, die man wohl besser als »Körpersprache-Shows« bezeichnet, bieten herausragendes Infotainment: Mitreißend und nachhaltig werden die Zuschauer für nonverbale Signale sensibilisiert. »Der Gedanke lenkt den Körper« ist nicht nur der Titel seines Buches, sondern seine zentrale Botschaft: Nicht die äußere Pose, sondern die innere Haltung führt zu einem souveränen Auftritt.



Dozent für souveräne Körpersprache



Dozent für Märkte und Industrien / Wrap-Up HM Akademie St. Gallen

### Prof. em. Dr. Leo Staub

ist seit 1986 als Anwalt tätig und Gründer der Firma Staub Rechtsanwälte. Seit 1998 ist er Lehrbeauftragter und seit 2005 Titularprofessor für Privat- und Wirtschaftsrecht sowie für Legal Management an der Universität St. Gallen. Von 2006 bis 2020 war er Akademischer Direktor der ES-HSG und verantwortete dort den Geschäftsbereich „Offene Programme“ sowie die Schnittstelle Recht für alle Programme der ES-HSG. Seine Spezialgebiete umfassen u.a. Bank- und Gesellschaftsrecht sowie Fragestellungen im Zusammenhang mit der Umstrukturierung sowie dem Kauf und Verkauf von Unternehmen. Ein Fokus seiner Forschungs- und Publikationstätigkeit ist der Bereich Legal Management.



Dozent für Finance

### Dr. Thorsten G. Truijens

ist Managing Partner der Controlling Partner St. Gallen AG, einer Beratungsfirma mit Schwerpunkt in den Bereichen Managementberatung zu finanzieller Führung sowie Umsetzung und Implementierung von Controllingkonzepten. Thorsten G. Truijens verfügt über langjährige Erfahrung im Controlling und war u.a. bei der Adam Opel AG (Rüsselsheim) tätig. Darüber hinaus verfügt er über internationale Lehrerfahrung (z.B. Melbourne Business School, Harvard Business School) und ist in verschiedenen Weiterbildungsprogrammen aktiv, seit 2001 auch als Dozent in den Weiterbildungsprogrammen der HSG.

## Ihre Dozenten von Hengeler Mueller

### Dr. Stefanie Beinert

LL.M. (Chicago), Steuerberaterin

ist seit 1995 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Frankfurt arbeitet sie schwerpunktmäßig im Bereich Steuerrecht. Darüber hinaus ist Stefanie Beinert Lehrbeauftragte der Universität Hohenheim und Autorin zahlreicher Veröffentlichungen zum Thema Unternehmenssteuerrecht.



Dozentin für Steuerrecht

### Dr. Lucina Berger

LL.M. (Yale)

ist seit 2009 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Frankfurt ist sie im Gesellschaftsrecht, insbesondere bei Fragen der Corporate Governance, Compliance und Haftung, bei Umstrukturierungen und M&A-Transaktionen tätig.



Dozentin für Gesellschaftsrecht, Bank- und Kapitalmarktrecht

### Hendrik Bockenheimer

ist seit 2007 als Rechtsanwalt tätig. Seit 2014 ist er als Partner von Hengeler Mueller in Frankfurt schwerpunktmäßig im Bereich Arbeitsrecht tätig.



Dozent für Arbeitsrecht

### Dr. Daniela Böning

LL.M. (Berkeley)

ist seit 2010 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Frankfurt arbeitet sie schwerpunktmäßig in den Bereichen Bank- und Finanzrecht, Finanzierungen sowie Immobilienfinanzierungen.



Dozentin für Bank- und Kapitalmarktrecht



Dozent für Öffentliches  
Wirtschaftsrecht

### **Dr. Jan D. Bonhage**

LL.M. (NYU), Attorney-at-law (N.Y.)

ist seit 2004 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Öffentliches Wirtschaftsrecht und Vergaberecht, regulierte Industrien, Verkehr und Infrastruktur.



Dozent für M&A;  
Insolvenz und Restrukturierung

### **Dr. Frank Burmeister**

ist seit 1997 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions und Gesellschaftsrecht. Frank Burmeister berät außerdem im Bereich Restrukturierung sowie bei der Neuordnung von Unternehmen.



Dozent für Gesellschaftsrecht

### **Dr. Dirk Busch**

Maitre en Droit (Straßburg), M.B.A. (Düsseldorf Business School)

ist seit 2005 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Kapitalmarkt-recht, Gesellschaftsrecht, Neuordnung von Unternehmen sowie Mergers & Acquisitions.



Dozentin für M&A

### **Dr. Annika Clauss**

LL.M. (Harvard), Attorney-at-law (N.Y.)

ist seit 2007 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Frankfurt arbeitet sie schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions und Gesellschaftsrecht. Annika Clauss ist Co-Autorin des Beck'schen M&A-Handbuchs und Mitglied des Hengeler Mueller China Desk.

### **Dr. Albrecht Conrad**

LL.M. (Columbia)

ist seit 1999 Rechtsanwalt und seit 2004 als Partner im Berliner Büro tätig. Seine Schwerpunkte sind die Bereiche Mergers & Acquisitions, Gesellschaftsrecht und Private Equity sowie TMT. Albrecht Conrad ist Mitglied des Hengeler Mueller India Desk und der Ländergruppen Frankreich und Italien.



Dozent für M&A

### **Dr. Alla Dröbler**

ist seit 2014 Rechtsanwältin und arbeitet als Director Compliance in unserem Düsseldorfer Büro. Alla Dröbler berät und vertritt deutsche und internationale Unternehmen und die öffentliche Hand zu allen Fragen des Öffentlichen Wirtschaftsrechts, wobei ihre Spezialisierung im Datenschutzrecht liegt.



Dozentin für Anwaltliches Berufsrecht/Compliance

### **Dr. Daniel Engel**

LL.M. (George Washington University)

ist seit 2015 Rechtsanwalt. Als Partner vertritt Daniel Engel aus unserem Münchener Büro Unternehmen in komplexen Rechtsstreitigkeiten vor staatlichen Gerichten, in Schiedsverfahren und bei außergerichtlichen Streitbelegungen.



Dozent für Dispute Resolution

### **Dr. Markus Ernst**

LL.M. (New York University)

berät zu steuerlichen Fragestellungen bei Transaktionen, Umstrukturierungen, Finanzierungen, Betriebsprüfungen und streitigen Verfahren. Neben dem transaktionsbegleitenden Steuerrecht und der steuerlichen Strukturberatung bildet die Begleitung von Finanzinstituten bei steuergetriebenen internen Ermittlungen einen weiteren Schwerpunkt seiner Tätigkeit.



Dozent für Steuerrecht



Dozentin für Gesellschaftsrecht;  
Bank- und Kapitalmarktrecht

### **Dr. Daniela Favoccia**

ist seit 1993 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Frankfurt arbeitet sie schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity, Compliance sowie Gesellschaftsrecht. Daniela Favoccia berät zudem in den Bereichen Equity Capital Markets sowie bei der Neuordnung von Unternehmen und ist Mitglied des Hengeler Mueller India Desk.



Dozent für M&A

### **Dr. Georg A. Frowein**

LL.M. (Michigan), Attorney-at-Law (N.Y.)

ist seit 1998 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner im Frankfurter Büro arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions sowie Private Equity und Venture Capital. Außerdem berät er im Bereich Immobilientransaktionen.



Dozent für Arbeitsrecht

### **Dr. Christian Hoefs**

ist seit 2002 als Rechtsanwalt tätig. Er ist Partner mit Schwerpunkt in den Bereichen des Arbeitsrechts und der betrieblichen Altersversorgung. Christian Hoefs ist Lehrbeauftragter der Georg-August-Universität Göttingen und Autor verschiedener Publikationen im Arbeitsrecht.



Dozent für M&A; Gesellschaftsrecht

### **Dr. Andreas Hoger**

LL.M. (Harvard)

ist seit 2009 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity und Gesellschaftsrecht.

### **Dr. Vera Jungkind**

Maîtrise en Droit (Paris)

ist seit 2006 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Düsseldorf arbeitet sie schwerpunktmäßig im Bereich Datenschutzrecht (internationale Datentransfers, Datenschutz bei Fusionen und Übernahmen, Internal Investigations, Datenverarbeitung, Cloud Computing, datenschutzrechtliche Verfahren) und Öffentliches Wirtschaftsrecht.



Dozentin für Datenschutz;  
Öffentliches Wirtschaftsrecht

### **Dr. Constantin Lauterwein**

LL.M. (Sydney)

ist seit 2013 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin berät und vertritt Unternehmen und Organmitglieder in allen Bereichen des Wirtschaftsstrafrechts, des Ordnungswidrigkeitenrechts und der Corporate Compliance.



Dozent für Wirtschaftsrecht

### **Dr. Simon Patrick Link**

Dipl.-Kfm.

ist seit 2006 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner im Münchener Büro arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht und Neuordnung von Unternehmen.



Dozent für Gesellschaftsrecht

### **Dr. Thorsten Mäger**

ist seit 1996 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Kartellrecht und Fusionskontrolle sowie Energierecht. Thorsten Mäger ist u.a. Co-Autor des Münchener Kommentars zum Europäischen und Deutschen Kartellrecht sowie Autor zahlreicher anderer Veröffentlichungen.



Dozent für Kartellrecht



Dozent für Öffentliches  
Wirtschaftsrecht

**Dr. Jörg Meinzenbach**

LL.M. (London)

ist seit 2010 als Rechtsanwalt tätig. Als Counsel in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Kartellrecht und Fusionskontrolle sowie Öffentliches Wirtschaftsrecht und Regulierung.



Dozent für M&A

**Thomas Meurer**

ist seit 2000 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner im Düsseldorfer Büro arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Gesellschaftsrecht und Neuordnung von Unternehmen sowie Private Equity und Venture Capital. Außerdem berät er im Bereich Immobilientransaktionen.



Dozent für M&A

**Dr. Christian Möller**

LL.M. (Duke)

ist seit 1995 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity, Venture Capital und Gesellschaftsrecht sowie Neuordnung von Unternehmen. Er ist Mitglied des Hengeler Mueller China Desk.



Dozent für Gesellschaftsrecht und  
M&A

**Dr. Daniel Möritz**

LL.M. (New York), Attorney-at-Law (New York)

ist seit 2011 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in München arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Dispute Resolution, Gesellschaftsrecht, Mergers & Acquisitions und Private Equity.

**Dr. Mathäus Mogendorf**

LL.M. (Berkeley), Attorney-at-Law (New York)

ist seit 2015 als Rechtsanwalt tätig. Mathäus Mogendorf ist Mitglied der Dispute Resolution-Gruppe von Hengeler Mueller. Als Partner in Berlin vertritt er schwerpunktmäßig Unternehmen in Rechtsstreitigkeiten vor staatlichen Gerichten, in Schiedsverfahren und bei der außergerichtlichen Streitbeilegung.



Dozent für Dispute Resolution

**Dr. Alexander Nolte**

Dipl.-Kfm.

ist seit 2004 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions und Gesellschaftsrecht.



Dozent für M&A

**Dr. Thomas B. Paul**

Dipl.-Kfm., Dipl.-Vw.

ist seit 2009 als Rechtsanwalt tätig. Seit 2016 ist er Partner im Düsseldorfer Büro und berät vor allem im allgemeinen Gesellschaftsrecht sowie im Bereich Dispute Resolution. Ein Tätigkeitsschwerpunkt in jüngerer Zeit sind Kartellzivilverfahren (Competition Litigation).



Dozent für Gesellschaftsrecht,  
Kartellrecht

**Dr. Fabian Quast**

LL.M. (London)

Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Öffentliches Wirtschaftsrecht, Europa- und Verfassungsrecht sowie regulierte Industrien. Schwerpunkte seiner Tätigkeit liegen im Umwelt- und Produktrecht sowie in den Bereichen Automotive und Energie.



Dozent für Öffentliches  
Wirtschaftsrecht



Dozent für Bank- und Kapitalmarktrecht

### Alexander G. Rang

ist seit 2004 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Bank- und Kapitalmarktrecht, Finanzaufsicht, Finanzierung und Securitisation.



Dozent für Gesellschaftsrecht

### Dr. Oliver Rieckers

LL.M. (Chicago)

ist seit 2005 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht, Neuordnung von Unternehmen, Mergers & Acquisitions sowie gesellschaftsrechtliche Prozessführung und Schiedsverfahren. Oliver Rieckers ist Autor zahlreicher Veröffentlichungen im Bereich des Gesellschaftsrechts.



Dozent für Kartellrecht

### Dr. Markus Röhrig

LL.M. (Georgetown), Attorney-at-Law (N.Y.)

ist seit 2004 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Brüssel berät er vor allem zum deutschen und europäischen Kartellrecht, zur Fusionskontrolle sowie zu Fragen rund um das Thema Compliance. Erfahrungen mit dem Kartellrecht aus der Perspektive eines In-House Counsels konnte er im Rahmen eines sechsmonatigen Secondments bei einem deutschen DAX-Konzern machen.



Dozent für M&A; Gesellschaftsrecht

### Dr. Joachim Rosengarten

LL.M. (Berkeley)

ist seit 1991 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Unternehmensnachfolge sowie Gesellschaftsrecht.

### Dr. Viola Sailer-Coceani

ist seit 2000 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in München arbeitet sie schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht und Corporate Litigation. Sie ist u.a. Co-Autorin des AktG-Kommentars von Schmidt/Lutter.



Dozentin für Gesellschaftsrecht

### Dr. Carsten van de Sande

LL.M. (Duke), Attorney-at-Law (N.Y.)

ist seit 2001 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Konfliktlösung (Prozesse, Schiedsverfahren, Alternative Streitbeilegung), Compliance, Interne Untersuchungen sowie IT/Outsourcing.



Dozent für Dispute Resolution; Compliance

### Dr. Matthias Scheifele

Steuerberater

ist seit 2005 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in München arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Steuerrecht und Bilanzrecht.



Dozent für Steuerrecht

### Dr. Andrea Schlaffge

ist seit dem Jahr 2000 bei Hengeler Mueller im Bereich Gewerblicher Rechtsschutz tätig, seit 2009 als Counsel. Schwerpunkte ihrer Arbeit liegen im Marken- und Wettbewerbsrecht, der Gestaltung von Lizenzverträgen, dem Arbeitnehmererfinderrecht sowie der Beratung im Rahmen von IP/IT-Transaktionen.



Dozentin für Gewerblicher Rechtsschutz



Dozent für Gesellschaftsrecht und M&A

### Dr. Sebastian Schneider

ist seit 2010 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht, Mergers & Acquisitions, Öffentliches Wirtschaftsrecht, Regulierung, Private Equity und Venture Capital.



Dozent für Bank- und Kapitalmarktrecht; Compliance

### Dr. Sven H. Schneider

LL.M. (Berkeley), Attorney-at-Law (N.Y.)

Sven H. Schneider arbeitet als Partner in Frankfurt am Main schwerpunktmäßig in den Bereichen Bankgesellschafts- und -aufsichtsrecht, Kapitalmarktrecht sowie Compliance/Interne Untersuchungen. Sven H. Schneider ist Autor zahlreicher Veröffentlichungen u.a. zum Kapitalmarkt- und Gesellschaftsrecht und einer der Geschäftsführenden Herausgeber der Neuen Zeitschrift für Gesellschaftsrecht (NZG).



Dozent für Gesellschaftsrecht

### Dr. Kai-Steffen Scholz

Licence en Droit (Bordeaux)

ist seit 1999 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht sowie Mergers & Acquisitions. Er berät außerdem bei der Neuordnung von Unternehmen. Kai-Steffen Scholz ist Co-Autor des Handbuchs der Personengesellschaften sowie des Beck'schen Formularbuchs zum Bürgerlichen, Handels- und Wirtschaftsrecht.



Dozent für Knowledge Management

### Florian Schormair

ist seit 2007 als Rechtsanwalt tätig. Er ist Senior Knowledge Management Lawyer in unserer Praxisgruppe Finanzierungen und deckt den Bereich der syndizierten Finanzierungen ab, insbesondere im Zusammenhang mit M&A-Transaktionen, Unternehmensfinanzierungen und Projektfinanzierungen.

### Dr. Christian Schwandtner

Dipl.-Betriebswirt (BA)

ist seit 2005 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf ist er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity, Gesellschaftsrecht und Neuordnung von Unternehmen tätig.

### Dr. Georg Seyfarth

LL.M. (Duke)

ist seit 1996 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht, Neuordnung von Unternehmen, Unternehmensnachfolge, Compliance sowie Mergers & Acquisitions. Er berät außerdem bei Prozessen und Schiedsverfahren.

### Prof. Dr. Wolfgang Spoerr

LL.M. (Edinburgh)

ist seit 1994 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Telekommunikation und Medien, Umwelt, Biotechnologie sowie Healthcare. Er berät außerdem im Bereich des Öffentlichen Wirtschaftsrechts. Er ist Mitglied der Gesellschaft für Umweltrecht und der International Bar Association (IBA). Wolfgang Spoerr ist Autor zahlreicher Veröffentlichungen.

### Dr. Martin Ulbrich

LL.M. (Harvard), Attorney-at-Law (N.Y.)

ist seit 2010 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions und Gesellschaftsrecht.



Dozent für Gesellschaftsrecht



Dozent für Gesellschaftsrecht



Dozent für Öffentliches Wirtschaftsrecht



Dozent für M&A



Dozent für Öffentliches  
Wirtschaftsrecht und für Anwaltliches  
Berufsrecht/Compliance

**Prof. Dr. Dirk Uwer**

LL.M. (Northumbria), Mag. rer. publ.

ist seit 1999 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf berät er im Öffentlichen Wirtschaftsrecht mit Schwerpunkten im Umwelt- und Energierecht, Healthcare & Life Sciences, insbesondere Arzneimittelrecht, sowie im Datenschutzrecht. Er ist Autor zahlreicher Veröffentlichungen und Mitglied einer Reihe von wissenschaftlichen Gesellschaften.



Dozent für M&A; Gesellschaftsrecht

**Prof. Dr. Jochen Vetter**

Dipl.-Ök.

ist seit 1995 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in München arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschafts- und Konzernrecht sowie Mergers & Acquisitions. Jochen Vetter ist Lehrbeauftragter an der Universität zu Köln sowie Mitglied verschiedener Arbeitskreise zum deutschen und europäischen Unternehmensrecht. Er ist Autor vielfältiger Beiträge zu Fragen des Unternehmens-, Gesellschafts- und Übernahmerechts in Kommentaren, Handbüchern und Zeitschriften.



Dozent für Bank- und Kapital-  
marktrecht

**Dr. Nikolaus Vieten**

Dipl.-Kfm.

ist seit 2002 Rechtsanwalt. Er war von 2007 bis 2008 als Director einer Investmentbank in London im Bereich notleidender Kredite und Immobilieninvestitionen tätig. Als Partner in Frankfurt berät er schwerpunktmäßig in den Bereichen Finanzierung, Restrukturierung, Kreditportfolien sowie Mergers & Acquisitions.



Dozent für M&A

**Dr. Daniel M. Weiß**

LL.M. (Chicago)

ist seit 2000 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Frankfurt arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Finanzaufsicht, Restrukturierung und Insolvenz, Securitisation sowie Bank- und Kapitalmarktrecht.

**Dr. Christian Wentrup**

LL.M. (Harvard), Attorney-at-Law (N.Y.), Diplom-Volkswirt

ist seit 2005 Rechtsanwalt. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er vor allem in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Gesellschaftsrecht und Neuordnung von Unternehmen. Ein Schwerpunkt der Tätigkeit von Christian Wentrup liegt dabei in der Beratung von Familienunternehmen und Unternehmerfamilien.



Dozent für Gesellschaftsrecht

**Dr. Jens Wenzel**

LL.M. (Köln), Maîtrise en Droit (Paris)

ist seit 2007 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Berlin arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Gesellschaftsrecht, Mergers & Acquisitions, Private Equity und Venture Capital.



Dozent für M&A

**Dr. Daniel Wiegand**

LL.M. (NYU)

ist seit 2001 als Rechtsanwalt tätig und seit 2008 Partner in München. Er arbeitet schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity, Venture Capital, Gesellschaftsrecht sowie Neuordnung von Unternehmen.



Dozent für M&A

**Dr. Bernd Wirbel**

ist seit 1998 als Rechtsanwalt tätig. Als Partner in Düsseldorf arbeitet er schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Private Equity, Venture Capital sowie Gesellschaftsrecht. Bernd Wirbel berät außerdem bei der Neuordnung von Unternehmen. Er ist Co-Autor des Münchener Handbuchs des Gesellschaftsrechts.



Dozent für Gesellschaftsrecht



Dozentin für Dispute Resolution;  
Compliance

### Johanna Wirth

LL.M. (NYU), Attorney-at-Law (N.Y.)

ist seit 2008 als Rechtsanwältin tätig. Als Partnerin in Berlin arbeitet sie schwerpunktmäßig in den Bereichen Konfliktlösung (Prozesse, Schiedsverfahren, Alternative Streitbeilegung), Compliance und Interne Untersuchungen.



Dozent für Legal Tech

### Dr. Pierre G. Zickert

ist als Manager im Bereich Legal Technology der Kanzlei tätig, entwickelt Legal-Technology-Strategien und steuert Legal-Technology-Projekte.



Dozent für M&A

### Prof. Dr. Hans-Jörg Ziegenhain

LL.M. (Michigan)

ist seit 1991 Rechtsanwalt, seit 2006 Partner bei Hengeler Mueller im Münchner Büro und dort schwerpunktmäßig in den Bereichen Mergers & Acquisitions und Private Equity tätig. Er ist Co-Autor des Handbuchs des US-amerikanischen Handels-, Gesellschafts- und Wirtschaftsrechts und des Handbuchs Zivil-, Wirtschafts- und Unternehmensrecht, C.H. Beck München. Seit 2007 ist er Lehrbeauftragter an der Ludwig-Maximilians-Universität in München.

## Ihr Kontakt

Wir suchen ständig qualifizierte Juristinnen und Juristen für alle Tätigkeitsgebiete und Standorte, ob mit oder ohne Berufserfahrung. Bewerbungen können jederzeit über das Bewerbungsportal auf unserer Homepage eingereicht werden.

Dort finden Sie auch weitere Informationen zu Einstiegsmöglichkeiten, zu aktuellen Veranstaltungen und zur Kanzleikultur von Hengeler Mueller sowie zahlreiche Erfahrungsberichte von aktiven oder ehemaligen Kolleginnen und Kollegen, etwa zum Praktikum, Referendariat, einer wissenschaftlichen Mitarbeit oder zu ihren Erfahrungen als Associate bei Hengeler Mueller.

**Fragen zu Hengeler Mueller sowie zu Ihrer Bewerbung beantworten Ihnen gerne unsere Partner des Hiring Ausschusses**



Maike Hölty  
maike.hoelty@hengeler.com



Dr. Philipp Otto Neideck  
philipp.neideck@hengeler.com



Dr. Antonia Hösch  
antonia.hoesch@hengeler.com



Dr. Markus Ernst  
markus.ernst@hengeler.com



### Kyra Wein

HR Manager  
Learning & Development  
T +49 69 17095 208  
kyra.wein@hengeler.com



HM Akademie  
St. Gallen

Jurakenntnisse allein machen noch keinen guten Anwalt. Mindestens ebenso wichtig sind das Verständnis für die unternehmerischen Entscheidungen und wirtschaftlichen Herausforderungen unserer Mandanten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick und der Blick für die größeren Zusammenhänge. Unsere HM Akademie St. Gallen komplettiert die Ausbildung „on the job“ – mit praktischem Nutzen und akademischem Abschluss.

➤ [www.hengeler.com/de/hm-akademie-st-gallen](http://www.hengeler.com/de/hm-akademie-st-gallen)

