



Thomas Meurer

Partner

Düsseldorf

T +49 211 8304 340

thomas.meurer

@hengeler.com

Thomas Meurer berät seine Mandanten bei herausfordernden nationalen oder internationalen M&A-Projekten. Außerhalb von Transaktionen ist er für börsennotierte Unternehmen und Familiengesellschaften in der allgemeinen Beratung auf den Gebieten Gesellschafts-, Kapitalmarkt- und Konzernrecht tätig.

Kurzbiografie

Rechtsanwalt seit 2000

Universität Bonn

Universität de Lausanne

Wissenschaftlicher Mitarbeiter am

Institut für Internationales

Privatrecht und Rechtsvergleichung

der Universität Bonn, 1996-2000

Anwaltskanzlei in New York, 2003-

2004

Er hat zahlreiche strukturierte Auktionen auf Verkäuferseite betreut (z.B. E.ON beim Verkauf des Endkundengeschäfts von innogy mit Strom und Gas in Tschechien an MVM, Robert Bosch beim Verkauf des weltweiten Geschäftsbereichs Starter Motors and Generators sowie beim Verkauf der Solarsparte und RWE beim Verkauf der Dea Deutsche Erdoel an LetterOne). Diese vielfältigen Erfahrungen kommen seinen Mandanten auch zugute, wenn sie auf der Käuferseite stehen (z.B. Dr. August Oetker KG beim Erwerb der flaschenpost SE, RWE beim Erwerb des Clean Energy Business von Con Edison, Komatsu beim Erwerb der GHH Group, Madison Industries beim Erwerb des Geschäftsbereichs Industriefiltration von MAHLE und Robert Bosch beim Erwerb einer Beteiligung an HERE von Audi, BMW und Daimler).

Den Schwerpunkt bildet das sog. Private M&A (z.B. Viessmann Group beim Verkauf des Climate Solutions Business an Carrier Global, Sennheiser beim Verkauf des weltweiten Consumer Electronics-Geschäfts an Sonova, Gesellschafter von Boxine beim Anteilsverkauf an Armira, GfK beim Verkauf von vier globalen Geschäftsbereichen an Ipsos und Onex beim Verkauf von KraussMaffei an China National Chemical Corporation), aber auch öffentliche Übernahmen gehören zu seinem Tätigkeitsschwerpunkt (Haniel bei der Veräußerung von Celesio an McKesson und Familienaktionäre der HELLA GmbH & Co. KGaA beim Verkauf ihrer Mehrheitsbeteiligung an Faurecia).

Thomas Meurer wird sowohl von strategischen Investoren als auch von Private Equity-Investoren aus dem In- und Ausland mandatiert. Dabei spielt es keine Rolle, ob die Transaktion als Small-, Mid- oder Large-Cap angesehen wird.

Thomas Meurer ist Mitglied unseres Japan- und Korea Desk.