



## **Prof. Dr. Hans-Jörg Ziegenhain**

Partner

München

**T +49 89 383388 411**

**hans-joerg.ziegenhain  
@hengeler.com**

Hans-Jörg Ziegenhain hat sich auf die gesellschaftsrechtliche und M&A-Beratung von börsennotierten Unternehmen, Familienunternehmen und Private Equity-Investoren spezialisiert.

Zu den wichtigsten M&A-Projekten der vergangenen Jahre für börsennotierte Unternehmen zählen:

der Erwerb der NileDutch B.V. von NPM Capital N.V. und Zwaluw Trust B.V. durch Hapag-Lloyd AG (2021)  
die Übernahme von ISS Inc. durch die Deutsche Börse AG (2020)  
der Verkauf der Flender Gruppe von Siemens an Carlyle (2020)  
die Übernahme von Axioma Inc. durch die Deutsche Börse AG und General Atlantic (2019)  
die Veräußerung des Graphitelektroden-geschäfts der SGL Carbon an Showa Denko, Tokyo (2016)  
der trans-o-flex-Gruppe durch die Österreichische Post AG (2016)  
der Zusammenschluss von Coca-Cola Enterprises mit Coca-Cola Iberian Partners und Coca-Cola Erfrischungsgetränke (2015)  
der Erwerb der Erdgasversorgungsgesellschaft Thüringen-Sachsen von E.ON durch First State Investments (2014)  
die Veräußerung der Audiologie Gruppe durch Siemens an EQT (2014)  
der Verkauf der 50-prozentigen Beteiligung von Siemens an der Bosch Siemens Hausgeräte (BSH) an Bosch (2014)  
die Begründung eines Joint Ventures zwischen dem Pensionsfond Copenhagen Infrastructure Partners (CIP) und TenneT zum Anschluss von DolWin3 (2014)  
die Veräußerung des deutschen Gasnetzes (Open Grid Europe) durch E.ON an ein von Macquarie geführtes Bieterkonsortium (2012)  
die schrittweise Veräußerung der Hapag-Lloyd Beteiligung und dem anschließenden Börsengang der Hapag-Lloyd AG durch TUI (2012-2015).

### **Kurzbiografie**

Rechtsanwalt seit 1991

Universitäten Regensburg und München (Dr. jur.)

Tulane Law School, New Orleans

University of Michigan (LL.M.)

Anwaltskanzleien in Frankfurt am Main und Düsseldorf, 1991-2001

Anwaltskanzlei in München, 2001-2006

Anwaltskanzlei in Washington D.C., 1995-1996

### **Ausgewählte Mandate**

Hengeler Mueller berät ESG beim Verkauf von ESG Mobility an Cognizant

Hengeler Mueller berät Hapag-Lloyd bei Übernahme von NileDutch

Hengeler Mueller berät Deutsche Börse beim Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an ISS

### **Veröffentlichungen**

Co-Autor: Handbuch des US-amerikanischen Handels-, Gesellschafts- und Wirtschaftsrechts, C.H. Beck München, 2001

Co-Autor: Zivil-, Wirtschafts- und Unternehmensrecht, C.H. Beck München, 3. Aufl. 2014

Co-Autor: Meyer-Sparenberg/Jäckle Beck'sches M&A-Handbuch, C.H. Beck München, 1. Aufl. 2017

Im Zusammenhang mit Familienunternehmen hat Hans-Jörg

Ziegenhain jüngst folgende Unternehmen beraten:

die Gesellschafter der Renolit SE und RKW SE bei der Realteilung der Unternehmensgruppe (2019)  
die Familie Hymer bei dem Verkauf der Erwin Hymer Group an Thor Industries (2018)  
die Stahlgruber Otto Gruber AG bei der Veräußerung der Stahlgruber GmbH an LKQ (2017)  
EQT beim Erwerb einer 20%igen Beteiligung an der Otto Bock HealthCare GmbH (2017)  
die Familie Schön bei dem Einstieg von Carlyle als Finanzinvestor in die Schön Klinik Gruppe (2016)  
die Knorr-Bremse AG im Zusammenhang mit der öffentlichen Übernahme von Vossloh (2015) und dem Börsengang von Knorr-Bremse (2018) sowie den Erwerb von R.H. Sheppard Co., Inc. (2020)

Neben der Beratung von strategischen Unternehmen und Familienunternehmen stellt die Beratung von Private Equity-Investoren einen weiteren Schwerpunkt dar. Hans-Jörg Ziegenhain hat Private Equity-Investoren in den vergangenen Jahren insbesondere im Zusammenhang mit "dual tracks" (Trade Sale mit parallelem IPO-Prozess) beraten. Zu den wichtigsten Transaktionen in diesem Bereich zählen:

der Erwerb einer Minderheitsbeteiligung an SHL Medical Group durch EQT (2020)  
der Verkauf einer Beteiligung von Bain Capital an PSP Investments (2019)  
die Beratung von EQT bei der Veräußerung der CBR-Gruppe an Alteri Investors (2018)  
und der SAG-Gruppe an SPIE S.A. (2016)  
die Beratung von Bain Capital bei dem Verkauf von FTE Automotive (2016)  
die Veräußerung der Armacell Gruppe an Blackstone durch Charterhouse (2016)  
die Veräußerung der Douglas Gruppe durch Advent International an CVC Capital Partners (2015)  
die Veräußerung der Flint Gruppe durch CVC Capital Partners an Goldman Sachs und Koch Industries (2014)  
die Beratung von CVC Capital Partners bei dem Erwerb der ista Gruppe von Charterhouse (2013)  
die Veräußerung der ista-Gruppe durch CVC Capital Partners an CK Infrastructure (CKI) (2017)  
der Verkauf der Springer Science Gruppe durch EQT an BC Partners (2013)  
sowie der Erwerb der FTE Automotive Group durch Bain Capital von PAI Partners (2013).

Hans-Jörg Ziegenhain hat seit 2007 einen Lehrauftrag für "Mergers and Acquisitions" an der Ludwig-Maximilians-Universität München, wo er seit 2014 Honorarprofessor ist. Er ist seit 2008 in der International Bar Association im Corporate and M&A Law Committee aktiv und hält zahlreiche Vorträge im In- und Ausland. Zudem hält er regelmäßig Gastvorlesungen zu rechtsvergleichenden M&A-Themen an der University of Michigan.

"Who's Who Legal" wählte ihn in Deutschland zum "Most Regarded

M&A Lawyer 2019" und weltweit zum "M&A Lawyer of the Year 2020". Die WirtschaftsWoche führt ihn im Jahr 2021 auf Platz 1 der All-Stars für M&A in Deutschland.

In "Chambers" wird er sowohl für Corporate/M&A High End Capability als auch für Private Equity seit 2013 jeweils in der ersten Kategorie (Tier I) der führenden Anwälte in Deutschland geführt.