HENGELER MUELLER

Dr. Martin Tasma

Partner

Berlin

T +49 30 20374 577

martin.tasma@hengeler.com

Martin Tasma berät Mandanten in finanziellen Krisensituationen. Der Schwerpunkt seiner Beratungspraxis liegt auf komplexen grenzüberschreitenden Finanzrestrukturierungen, Distressed M&A-Transaktionen sowie Rechtsstreitigkeiten im Restrukturierungs- und Insolvenzkontext. Zu seinen Mandanten zählen neben Schuldnerunternehmen, Gläubigern und Debt- und Equity-Investoren auch Insolvenzverwalter. Auf Schuldnerseite berät Martin Tasma regelmäßig börsennotierte Unternehmen sowie Portfoliogesellschaften von Private Equity-Sponsoren. Auf Gläubigerseite ist er insbesondere für globale Asset Manager und Credit Funds tätig, insbesondere im Rahmen von Anleiherestrukturierungen.

Martin Tasma hat zuletzt unter anderem in folgenden Angelegenheiten beraten:

- Siemens Aktiengesellschaft zur Stabilisierung der Siemens Energy
- Größte Gruppe von Anleihegläubigern zur Finanzrestrukturierung der Adler-Gruppe
- KKR zur Strukturierung des Erwerbs eines Immobilienportfolios der Adler Group
- Frank Kebekus als Insolvenzverwalter der Galapagos-Gruppe zur Durchsetzung von Anfechtungsansprüchen und Verfahren vor BGH und EuGH
- EPH zu Stabilisierungsmaßnahmen der KfW für LEAG
- Glencore zur Finanzrestrukturierung der Weser Metall-Gruppe, inklusive Erwerb aus der Insolvenz und Integration
- Fortum zum Stabilisierungspaket für Uniper
- Siemens Aktiengesellschaft zum Ausstieg aus Valeo Siemens eAutomotive Joint Venture
- Lufthansa zu Stabilisierungsmaßnahmen der KfW und des Wirtschaftsstabilisierungsfonds

Martin Tasma hat unsere Restrukturierungspraxis mitbegründet und baut diese kontinuierlich weiter aus. Er wird bei JUVE und Chambers für *Restructuring and Insolvency* empfohlen und wurde von der Wirtschaftswoche wiederholt als einer der "Renommiertesten

Kurzbiografie

Rechtsanwalt seit 2012

Westfälische Wilhelms-Universität Münster

Bucerius Law School Hamburg (Dr. iur)

Universidad de Zaragoza

Rechtsanwaltskanzlei in London, 2015-2016

Veröffentlichungen

Leveraged Buy-Out und Gläubigerschutz, Mohr Siebeck, 2012

Unternehmensfinanzierung in der Insolvenz, in: Handbuch Unternehmensrestrukturierung, Springer, 2. Aufl. voraussichtlich 2016 (zusammen mit Dr. Daniel M. Weiß)

International Comparative Legal Guide to: Corporate Recovery & Insolvency 2016, Chapter Germany, 2016 (zusammen mit Dr. Ulrich Blech)

Anwälte für Restrukturierung" ausgezeichnet. Ebenso wird er von IFLR1000 als *Rising Star Partner* sowie von Legal 500 als *Next Generation Partner* gelistet.