



Dr. Daniel Wiegand

Partner

München

T +49 89 383388 406

daniel.wiegand

@hengeler.com

Daniel Wiegand berät deutsche und internationale Unternehmen und Investoren bei M&A-Transaktionen (einschließlich Joint Ventures) und in gesellschaftsrechtlichen Fragen. Er verfügt über große Erfahrung und Expertise in der umfassenden Begleitung von nationalen und internationalen Transaktionen (Buy- und Sell-Side sowie Auktionsverfahren). Zum Kernbereich seiner Tätigkeit gehören grenzüberschreitende Private M&A- und Private Equity-Transaktionen (inklusive Secondary Buyouts).

Zu den jüngst von ihm betreuten Mandaten gehören der Erwerb der gesamten Braunkohlesparte (Tagebaue und Kraftwerke) von Vattenfall durch ein tschechisches Konsortium aus EPH und PPF Investments (2016), der Erwerb der MegaAirless-Gruppe durch die AptarGroup Inc. (2016), der Erwerb von Primacom und Pepcom durch Tele Columbus (2015) und der Verkauf des Audiologie-Geschäfts (Sivantos) von Siemens (2014/2015). Im Bereich Private Equity war Daniel Wiegand zuletzt unter anderem für Bain Capital (Verkauf von FTE automotive an Valeo, 2016), Capvis Equity Partners (Erwerb der Hennecke-Gruppe, 2016) und Stirling Square Capital Partners (Erwerb der Polytech-Domilens Gruppe, 2015) tätig.

Außerdem hat er Viessmann bei der Gründung eines Joint Ventures mit BMW für Digital Energy Solutions (2015) beraten und Siemens bei der Errichtung eines Joint Ventures für Hochspannungsantriebe für Elektrofahrzeuge mit Valeo (2016).

Kurzbiografie

Rechtsanwalt seit 2001

Universität München (Dr. jur.)

New York University School of Law (LL.M.)

Anwaltskanzlei in München, 2001-2006

Ausgewählte Mandate

Hengeler Mueller berät Waterland bei Partnerschaft mit Fit/One

Hengeler Mueller berät FSN bei Rekapitalisierung von Rameder

Hengeler Mueller berät das Waterland-Portfolio Unternehmen Hansefit beim Erwerb von fitbase