



Dr. Daniel Möritz

Partner

München

T +49 89 383388 126

daniel.moeritz

@hengeler.com

Daniel Möritz ist auf M&A-Transaktionen und Gesellschaftsrecht spezialisiert.

Er berät börsennotierte Gesellschaften, Familienunternehmen und Private Equity-Investoren bei Unternehmenskäufen und öffentlichen Übernahmen, Umstrukturierungen sowie zu allgemeinen gesellschaftsrechtlichen Themen. Zu seinen Beratungsschwerpunkten gehören Auktionsverfahren, Dual-Track-Transaktionen, Carve-outs, Joint Ventures sowie Co-Investments einschließlich Managementbeteiligungen.

Daniel Möritz wird für Corporate/M&A: High-end capability und Private Equity bei Chambers geführt, wurde als Lawyer of the Year for M&A ("Best Lawyers 2022") vom Handelsblatt ausgezeichnet und als "40 under 40" und führender Name unter 50 für Corporate und M&A von JUVE gelistet.

Daniel Möritz war zuletzt unter anderem beteiligt an der Beratung von

Siemens bei dem Erwerb der Kerngeschäfte von MERMEC, dem Verkauf von Innomatics an KPS, dem Verkauf von Flender an Carlyle sowie dem Verkauf von Yunex Traffic an Atlantia, Trill Impact bei der Partnerschaft mit TT Medic sowie der Partnerschaft mit Komet Austria, dem Erwerb von Mehrheitsbeteiligungen an Meona Group und i-SOLUTIONS sowie der strategischen Partnerschaft von Mesalvo mit EDL und der Übernahme von RadCentre durch EDL, der Deutschen Börse bei den Erwerben von ISS und Axioma, der strategischen Partnerschaft mit General Atlantic, dem Übernahmeangebot für SimCorp A/S, der Zusammenführung von Qontigo und ISS und der Schaffung eines neuen Investment Management Solutions Segments sowie dem Übernahmeangebot für Allfunds, PSG Equity zu dem Investment in Ckeckmk, der Partnerschaft mit PlentyONE sowie der strategischen Beteiligung an QualityHosting,

Kurzbiografie

Rechtsanwalt seit 2011

Attorney-at-Law (New York)

Universitäten Münster und Heidelberg (Dr. iur.)

New York University (LL.M.)

Hengeler Mueller London, 2015-2016

Veröffentlichungen

Kommentierung zu § 15, in: beck-online.Grosskommentar GmbHG, 2024 (gemeinsam mit Patrick Hell)

§§ 53, 64 (Post-akquisitorische Maßnahmen und Integration (Checkliste);

Minderheitsinvestments), in:

Meyer-Sparenberg/Jäckle,

Beck'sches M&A-Handbuch, 2.

Auflage 2022

II.A., II.B., II.C., II.F., II.G. (GbR, OHG, KG, GmbH & Co. KG, Stiftung, stille Gesellschaft und andere Beteiligungsformen), in: Hopt/Merkt, Vertrags- und Formularbuch zum Handels-, Gesellschafts-, Bank- und Kapitalmarktrecht, 5. Auflage 2022

Haftung des Managements und Drittschutz, 2011

Empty Voting als moderner Stimmenkauf?, NZG 2010, 607-611 (zusammen mit Ingo Theusinger)

Eigenkapitalderivate, wirtschaftliches Eigentum und verdeckte Stimmkraft, ZVglRWiss 109, 2010, 94-131

Apleona beim Erwerb der Smart Energy Group,
KLAR Partners bei dem Erwerb der Konzmann-Gruppe
EQT bei der langfristigen strategischen Partnerschaft mit WTS
in Folge einer Investition von EQT X, dem Verkauf der
Beteiligung an Ottobock an die Familie Näder, dem Erwerb
einer Beteiligung an SHL Medical durch EQT VIII und dem
späteren Investment durch EQT Future sowie beim Verkauf der
CBR-Gruppe,
einem Konsortium angesehener Versicherer und
Vermögensverwalter einschließlich der Allianz bei der
Übernahme des führenden europäischen Bestandsspezialisten
für Lebensversicherungen Viridium von Cinven,
PAI Partners bei dem Verkauf von Apleona an Bain Capital, den
Kauf von Apleona von EQT und dem Zusammenschluss von
Apleona und Gegenbauer,
dem Management von Hornetsecurity bei dem Verkauf an
Proofpoint,
Merz zu dem Zusammenschluss von WindStar Medical mit
Merz Lifecare und der Partnerschaft mit Oakley Capital,
Capvis bei dem Verkauf des B2B-Plattformbetreibers Visible an
Alibaba.com sowie Capvis' Portfoliounternehmen Xovis bei
dem Erwerb des People Sensing-Geschäfts von HELLA,
Armira bei dem Erwerb von Anteilen der Erbgemeinschaft
nach Horst Walter Sartorius sowie bei dem Verkauf der ESG
Elektroniksystem- und Logistik-GmbH an HENSOLDT,
ams OSRAM bei dem Verkauf von AMLS an Plastic Omnium
sowie bei dem Verkauf der Automobilleuchten-Fabrik in
Treviso an Flex-N-Gate,
der ATOSS Software AG und ihrem Gründer beim Einstieg von
General Atlantic,
Advent bei der Beteiligung von ADIA an INNIO,
Proteros' Mehrheitsgesellschafter zu dem Investment von
Inflexion,
BDT Capital Partners bei dem Erwerb einer Beteiligung an
Exyte,
PSG Equity und Verdane zum Investment von TA Associates in
Hornetsecurity,
dem Investorenkonsortium aus Oaktree und CURA bei der
Übernahme von Deutsche Euroshop,
Knorr-Bremse bei dem Erwerb von R.H. Sheppard,
Hymer beim Verkauf an Thor Industries,
Gesellschaftern der Renolit SE und RKW SE bei der Realteilung
der Unternehmensgruppe,
Bain Capital bei der Veräußerung einer Beteiligung an der
Wittur-Gruppe,
Otto Group bei EOS' Verkauf von Health AG und
Zahnärztekasse AG,
HENSOLDT beim Erwerb von EuroAvionics,
Lone Star beim Kauf von Xella,
METRO / real,- bei einem Joint Venture,
Pfeiffer Vacuum zum Busch-Übernahmeangebot sowie
Waterland bei dem Erwerb der Median Kliniken und weiteren
Kliniktransaktionen.